SPEAKER KIT

2026



Cristhela Chávez

Conferencista en Inteligencia Artificial aplicada a ventas, CRM y transformación digital para empresas.

- Inteligencia Artificial
- Ventas B2B
- CRM
- Transformación digital
- Liderazgo femenino

cristhelachavez.com · Monterrey, México · Presencial y virtual

SOBRE CRISTHELA

Tecnología que se convierte en ventas reales.

Cristhela Chávez ayuda a empresas y emprendedoras a **generar prospectos y cerrar más ventas** usando inteligencia artificial, CRM y automatización.

Es licenciada en Ciencias Computacionales por la Universidad Autónoma de Nuevo León y cuenta con más de 25 años de experiencia en informática, procesos comerciales y experiencia de cliente, en sectores como consumo, finanzas, seguros y turismo.

Es fundadora de **Fourier**, empresa que apoya a negocios a generar prospectos, clientes y ventas a través de internet, y socia de Netizen University, y domina plataformas como Shopify, Tiendanube, Facebook Ads y Google Ads.

Uno de sus propósitos de vida lo vive a través del voluntariado en 10,000 Mujeres por México, donde apoya a empresarias de todo el país a adoptar la tecnología para hacer crecer sus negocios. Ha sido conferencista en cuatro ediciones de Expo PyME de CAINTRA y mentora en INCmty.

25+
años en tecnología y ventas

4
conferencias en Expo PyME de CAINTRA

2
módulos en el Diplomado 10mil Líderes Empresarias

CREDENCIALES

Lic. en Ciencias Computacionales
Universidad Autónoma de Nuevo León

Project Management Professional
PMP

SAP CRM · SAP SD
Certificaciones

Fundadora de Fourier
Generación de prospectos B2B

LIDERAZGO

Directora Nacional de Comunicación
10,000 Mujeres Unidas por México

Mentora
INCmty 2018 · Business Summit INCmty 2020

Mentora · Diplomado 10mil Líderes Empresarias
Módulos: Marketing y Ventas · Tecnología para Empresas

Conferencista · Expo PyME
CAINTRA Nuevo León, 4 ediciones

PRESENTACIÓN PARA EL MAESTRO DE CEREMONIAS

"Nuestra siguiente invitada es licenciada en Ciencias Computacionales, con más de 25 años convirtiendo la tecnología en resultados de negocio. Es fundadora de Fourier, conferencista en cuatro ediciones de Expo PyME, mentora de INCmty y Directora Nacional de Comunicación de 10,000 Mujeres Unidas por México. Hoy nos enseñará cómo usar la inteligencia artificial para vender más. Démosle la bienvenida a **Cristhela Chávez**."

Lectura de aproximadamente 30 segundos.

CONFERENCIAS

Contenido que tu audiencia aplica el lunes.

01

IA que vende: de la herramienta al resultado

Para: directores comerciales, equipos de ventas y dueños de PyMEs

Cómo usar la inteligencia artificial para prospectar, dar seguimiento y cerrar más ventas B2B, con prompts, automatizaciones y agentes conectados a un CRM.

- Mapa de dónde aplicar IA en el proceso comercial
- 5 usos de IA para implementar esa misma semana
- Cómo medir el impacto en prospectos y ventas

Keynote 45–60 min · Taller 2–4 h

02

Transformación digital para PyMEs: menos teoría, más resultados

Para: cámaras empresariales, asociaciones y programas de emprendimiento

Una ruta clara para digitalizar ventas, operaciones y servicio al cliente con presupuesto de PyME, empezando por lo que da resultados primero.

- Diagnóstico rápido de madurez digital
- Las 3 prioridades tecnológicas según el negocio
- Errores comunes que cuestan tiempo y dinero

Keynote 45–60 min · Taller 3 h

03

Mujeres liderando en la era de la IA

Para: congresos de liderazgo femenino, redes de empresarias, áreas de inclusión

La IA como herramienta para que líderes y empresarias ganen tiempo, hagan crecer sus negocios y ocupen su lugar en la conversación tecnológica.

- Herramientas de IA para multiplicar la productividad
- Liderar proyectos de tecnología sin ser “de sistemas”
- Casos de empresarias que ya lo aplican

Keynote 45 min · Panel · Taller 2 h

04

Presentaciones comerciales de alto impacto con IA

Para: equipos de ventas, emprendedores, eventos de capacitación

Cómo crear en minutos propuestas y presentaciones que venden, combinando inteligencia artificial y Canva.

- Método para estructurar una presentación que convence
- Flujo práctico de IA + Canva para producirla rápido
- Ejercicio en vivo con el caso de un asistente

Taller práctico 2–3 h

¿Necesitas un tema a la medida? Adapto el contenido, los ejemplos y el nivel técnico a tu industria y a tu audiencia.

TRAYECTORIA

Escenarios donde he participado.

























4 **Conferencias en Expo PyME de CAINTRA Nuevo León, en los últimos 4 años**
Cintermex, Monterrey · Temas: prospección B2B por internet e inteligencia artificial para vender en línea. Videos publicados por CAINTRA en YouTube.

2026 — **Claude Community Monterrey · Expedition FEMSA**
Claude for Commerce, Manufacturing & Industry 4.0

2026 — **Expo PyME 2026 · CAINTRA Nuevo León**
Sala DEACERO · IA que vende: 5 herramientas que toda empresa industrial debería tener en 2026

2026 — **Conexiones Empresariales · CANACO Monterrey**
Panel de IA y tecnología · Cada día que no automatizas tus ventas, le pagas el sueldo a tu competencia

2022 — **IX Congreso Nacional "Mujer Generando Economía Sustentable"**
10,000 Mujeres por México · Xalapa, Ver. Vende en marketplaces como Amazon y Workana

2022 — **Encuentro Empresarial CONALEP Nuevo León**
Cintermex, Monterrey · Panel "10 mil Mujeres por México"

4 años — **Expo PyME · CAINTRA Nuevo León**
Cintermex, Monterrey · IA para vender en línea · Prospectos B2B por internet

Mentora — **Diplomado 10mil Líderes Empresarias**
Módulos Marketing y Ventas y Tecnología para Empresas

Online — **Auténticas Emprendedoras**
Cómo generar prospectos por internet

NL — **1ª Academia de Emprendimiento para la Mujer**
Mujeres en Acción Nuevo León · Redes sociales

2020 — **VII Congreso Nacional Liderazgo Digital 20-20**
10,000 Mujeres por México · Mentoría en marketing digital, growth hacking y CRM

2022 — **Congreso Virtual Ruta de Sombreros y Negocios**
Conferencia magna · Tribus de consumo y marketing

2018–20 — **INCmty · Business Summit**
Monterrey · Mentora · Competencias digitales ¿a tu favor?

PARA ORGANIZADORES

Todo listo para tu evento.

Qué incluye

- Llamada previa de 20 minutos para conocer a tu audiencia
- Contenido adaptado a tu industria
- Material de apoyo para los asistentes
- Sesión de preguntas y respuestas

Requerimientos técnicos

- Pantalla o proyector con entrada HDMI
- Micrófono inalámbrico (de solapa o diadema)
- Conexión a internet estable para demostraciones en vivo
- Mesa pequeña junto al escenario
- Llevo mi propia laptop y presentador

Para promover tu evento

- Fotografía profesional en alta resolución
- Semblanza corta y larga
- Difusión en mis redes sociales y en LinkedIn
- Título y resumen de la conferencia

1

Escríbeme

Fecha, ciudad, tipo de evento y número de asistentes.

2

Propuesta

Te envío disponibilidad, formato y honorarios.

3

Llamada previa

Definimos tema, objetivo y enfoque para tu audiencia.

4

El gran día

Llego preparada y con material para los asistentes.

CONTRATACIONES

Hagamos que tu audiencia salga con un plan.

Recomiendo reservar con 4 a 8 semanas de anticipación. Si tu fecha es próxima, escríbeme de todos modos.

CORREO
hola@cristhelachavez.com

WEB
cristhelachavez.com/conferencias

WHATSAPP
+52 81 1314 1100

LINKEDIN
linkedin.com/in/cristhela-chavez

VIDEOS
Conferencia en Expo PyME (YouTube)